

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ТЕРНОПІЛЬСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ПЕДАГОГІЧНИЙ  
УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ ВОЛОДИМИРА ГНАТЮКА  
ФАКУЛЬТЕТ ПЕДАГОГІКИ І ПСИХОЛОГІЇ**



**ПРОГРАМА  
ФАХОВОГО ВСТУПНОГО ВИПРОБУВАННЯ  
ЗІ СПЕЦІАЛЬНОСТІ 073 МЕНЕДЖМЕНТ  
при вступі на навчання для здобуття ступеня «Магістр»**

**ТЕРНОПІЛЬ – 2023**

## ПОЯСНЮВАЛЬНА ЗАПИСКА

Програма фахового вступного випробування на здобуття другого (магістерського) рівня вищої освіти зі спеціальності 073 Менеджмент базується на державному стандарті освіти з підготовки фахівців освітньо-кваліфікаційного рівня «бакалавр» галузі знань 07 Управління та адміністрування спеціальності 073 Менеджмент.

Програма фахового вступного випробування розроблена для абітурієнтів, які вступають на навчання зі спеціальності 073 «Менеджмент» (освітньо-професійна програма «Управління навчальним закладом»).

Мета фахового вступного випробування – відбір абітурієнтів для навчання та здобуття ступеня «магістр» зі спеціальності 073 Менеджмент.

Програма фахового вступного випробування складена з урахуванням Програми предметного тесту з управління та адміністрування єдиного фахового вступного випробування для вступу на навчання для здобуття ступеня магістра (наказ Міністерства лісвіти і науки України № 157 від 11лютого 2022 року). <https://mon.gov.ua/storage/app/media/vishcha-osvita/vstup-2022/Prohramy-YEFVV/Zatverdzheni.prohramy.YEFVV/11.02/Pro.zatv.Prohr.predm.testu.upravl.administruv-nakaz-157-11.02.2022.pdf>

Фаховий вступний іспит проводиться у формі письмового випробування та вміщує 2 питання в екзаменаційному білеті.

Фахове вступне випробування для другого (магістерського) рівня вищої освіти зі спеціальності 073 Менеджмент передбачає оцінку знань та умінь абітурієнтів з основ менеджменту, маркетингу, підприємництва.

## МЕНЕДЖМЕНТ

Теоретичні основи менеджменту. Сутність ти функціональні сфери менеджменту.

Організації як об'єкт управління. Організація та її середовище в менеджменті. Поняття «організації» як соціального утворення. Загальні характеристики організації. Внутрішнє середовище організації. Елементи внутрішнього середовища організації. Ознаки зовнішнього середовища організації. Поділ зовнішнього середовища організації на середовище прямої дії (мікросередовище) і середовище опосередкованої дії (макросередовище).

Рівні менеджменту в організації та їх завдання.

Методи менеджменту: адміністративні; економічні; соціально-психологічні.

Сутнісна характеристика процесного, системного та ситуаційного підходів у менеджменті.

Функція планування в менеджменті. Система планів організації: стратегічний план, тактичний план, операційний план, Етапи стратегічного планування.. Етапи процесу планування. Управління реалізацією стратегічного плану.

Функція організування в менеджменті. Основні процеси реалізації функції організування: створення системи повноважень, розподіл організації на компоненти (підрозділи). Організування та організаційна діяльність. Делегування повноважень у менеджменті: поняття, елементи процесу делегування, типи повноважень (лінійні, штабні, функціональні).

Організаційна структура як результат організаційної діяльності: рівні складності, централізації та децентралізації Основні елементи та склад організаційної структури управління. Типи організаційних структур управління: лінійна, функціональна, лінійно-функціональна, дивізіональна, матрична, мережева. Вибір і побудова організаційної структури управління.

Мотивування як функція менеджменту. Види мотивування (внутрішнє, зовнішнє). Змістові та процесуальні теорії мотивування. Стимулювання праці.

Контролювання як функція менеджменту. Основні види контролювання. Попередній, поточний, завершальний контроль. Етапи процесу контролювання.

Інформація і комунікації в менеджменті. Види інформації за функціональним призначенням. Вимоги до управлінської інформації. Види комунікацій: організаційні (формальні) комунікації, міжособистісні (неформальні) комунікації. Засоби комунікацій. Перешкоди в комунікаціях.

Управлінські рішення. Управлінські рішення в менеджменті. Характеристика управлінських рішень: запрограмовані управлінські рішення, незапрограмовані управлінські рішення, інтуїтивні управлінські рішення, раціональні управлінські рішення. Зміст основних етапів прийняття управлінських рішень: діагностика проблеми, формулювання обмежень та критеріїв прийняття рішень, виявлення альтернатив та їх оцінка, остаточний вибір. Методи обґрунтування та прийняття управлінських рішень.

Вплив, влада і лідерство в менеджменті. Форми впливу в менеджменті. Типи влади у менеджменті. Підходи до лідерства. Стилі керівництва, їх класифікація (авторитарний, демократичний, ліберальний) та характеристика. Управління організаційною поведінкою. Управління дисципліною. Етика в менеджменті. Організаційна культура.

## **МАРКЕТИНГ**

Теоретичні основи маркетингу. Маркетинг як наука і як особливий вид діяльності з надання послуг. Основні поняття маркетингу: нужда, потреба, попит, товар, обмін, угода, ринок. Класифікація маркетингу за типом попиту, за наявністю сегентації ринку, за рівнем каналу розподілу.

Підходи комерційних організацій до управління маркетингом. Цілі системи маркетингу. Поведінка споживача. Проста модель купівельної поведінки. Розгорнута модель купівельної поведінки.

Маркетингова товарна політика. Класифікація товарів. Концепція життєвого циклу товару. Розроблення товару.

Маркетингова цінова політика. Процес ціноутворення. Чинники

ціноутворення. Методи маркетингового ціноутворення. Підходи до ціноутворення.

Маркетингова політика розподілу. Визначення каналів розподілу. Функції і рівні каналів розподілу. Показники каналів розподілу. Визначення стратегії розподілу.

Маркетингова політика комунікацій. Комплекс маркетингових комунікацій. Характеристика складових комплексу маркетингових комунікацій: реклама, зв'язки з громадськістю, стимулювання продажу, особисті продажі. Види комунікаційних каналів. Чинники, що визначають структуру комплексу стимулювання; тип стратегії проштовхування товару та стратегія залучення споживача до товару; ступінь готовності покупця; етап життєвого циклу товару.

## **ПІДПРИЄМНИЦТВО**

Сутність підприємництва. Цілі підприємництва. Суб'екти й об'екти підприємницької діяльності: Ознаки підприємництва.

Основні принципи та функції підприємницької діяльності.

Види підприємництва. Виробниче підприємництво. Види виробничого підприємництва за спрямуванням. Види виробничого підприємництва за характером.' Торговельне (комерційне) підприємництво, його види. Біржове підприємництво. Підприємництво у сфері послуг. Основні види послуг за призначенням.

Підприємство як форма організації підприємницької діяльності. Види підприємств за способом створення (заснування) та формування статутного капіталу, за формами власності майна, за національною належністю капіталу, за технологічною цілісністю і ступенем підпорядкування, за розмірами. Організація підприємницької діяльності. Способи створення бізнесу. Реєстрація суб'ектів підприємницької діяльності.

Планування підприємницької діяльності. Бізнес-планування. Розроблення бізнес-плану. Етапи розроблення бізнес-плану. Склад основних розділів бізнес-плану. Основні показники ефективності проекту.

Ресурсне забезпечення підприємницької діяльності. Матеріальні ресурси. Нематеріальні ресурси. Трудові ресурси. Фінансові ресурси. Власні фінансові ресурси. Залучені фінансові ресурси. Позикові ресурси. Інвестиції в підприємницькій діяльності, їх види.

Ефективність підприємницької діяльності. Результати підприємницької діяльності. Показники ефективності використання основних засобів. Показники ефективності використання трудових ресурсів. Рентабельність. Шляхи підвищення ефективності підприємницької діяльності.

Соціальна відповідальність бізнесу та ділова етика. Складові соціальної відповідальності: економічна, екологічна, соціальна. Ділова етика підприємця.

## **СПИСОК РЕКОМЕНДОВАНОЇ ЛІТЕРАТУРИ**

1. Балабанова Л.В. Маркетинг : підручник. Видання 3-те, перероблене і доповнене. Київ : КНЕУ, 2015. 543 с.
2. Гонтарева І.В. Підприємництво : підручник. Харків : ХНУ імені В. Н. Каразіна, 2021. 392 с.
3. Діденко В.М. Менеджмент: підручник. К.: Кондор, 2008. 584 с.
4. Єрмошенко М., Єрохін С., Стороженко О. Менеджмент: навч. посібник. К.: Національна академія управління, 2006. 655 с.
5. Лігоненко Л.О., Піратовський Г.Л., Молоштан І.В., Трубей О.М., Шелест В.В. Підприємництво та бізнес культура: підручник. К.: Київ. нац. торг.-екон. університет, 2011. 508 с.
6. Майовець Є. Маркетинг: теорія та методологія: навч. посібник. Львів: ЛНУ імені Івана Франка, 2015. 450 с.
7. Мартиненко М.М. Основи менеджменту: підручник. К.: Каравела, 2008. 496 с.
8. Мостенська Т.Л., Новак В.О., Луцький М.Г., Ільєнко О.В. Менеджмент : підручник. 2-ге видання. Київ : Кондор, 2012. 758 с.
9. Основи менеджменту : підручник / кол. авт. ;за ред. А.А. Мазаракі, І.В. Чумаченко. Харків : Фоліо, 2014. 846 с.

10. Основи підприємництва: підручник / Біляк Т.О., Бірюченко С.Ю., Бужимська К.О. та ін.; за заг. ред. Н.В. Валінкевич. Житомир : ЖДТУ, 2019. 493 с.
11. Осовська Г.В. Осовський О.А. Основи менеджменту: підручник. Видання 3-е, перероблене і доповнене. К.: «Кондор», 2006. 664 с.
12. Павленко А. Ф., Войчак. А. В. Маркетинг : підручник. К.: КНЕУ, 2013. 246 с.
13. Підприємництво : підручник / С. В. Панченко, В. Л. Дикань, О. В. Шраменко та ін. Харків : УкрДУЗТ, 2018. Ч. 1. Теоретичні основи організації підприємницької діяльності. 241 с.
14. Примак Т.О. Маркетинг: навч. посібник. К.: МАУП, 2014. 228 с.
15. Сенишин О. С., Кривешко О. В. Маркетинг : навч. посібник. Львів : Львівський національний університет імені Івана Франка, 2020. 347 с.
16. Скібіцька Л. І., Скібіцький О. М. Менеджмент: навч. посібник. К.: Центр навчальної літератури, 2007. 415 с.
17. Соболь С.М., Багацький В.М. Менеджмент: навч.-метод. посібник для самост. вивч. дисц. К.: КНЕУ, 2005. 225 с.
18. Стадник В.В., Йохна М. А. Менеджмент : підручник. 2-е видання, виправлене, доповнене. Київ : Академвидав, 2010. 472 с.
19. Щербань В.М. Маркетинг : навч. посібник. К.: Центр навчальної літератури, 2016. 208 с.
20. Ярошевич Н. Б., Мирончук Т. В., Романишин С. Б., Процик І. С. Підприємництво і менеджмент: навч. посібник. Львів: Видавництво Львівської політехніки, 2009. 240 с.
21. Chandra D. U., Kumar M. A. Management Concepts and Practices / Edited by S. K. Acharya, B. R. Mishra & R. R. Das. New Delhi : Excel Books Private Limited, 2019. 126 p.
22. Hawk R., McChrystal G. S. Welcome to Management: How to Grow From Top Performer to Excellent Leader. New York : McGraw-Hill Education, 2020. 240 p.

## **СТРУКТУРА І ЗМІСТ ІСПИТУ, ФОРМА ПРОВЕДЕННЯ**

Іспит відбувається в письмовій формі на основі білетів встановленого зразка. Білет складається з двох питань. Час на підготовку – 60 хв.

### **Критерії оцінювання знань та вмінь абітурієнтів**

Оцінка за 200-балльною шкалою	Оцінка ECTS	Критерії	
		1	2
190-200	A		<p>Абітурієнт виявляє міцні й глибокі знання з менеджменту, маркетингу, підприємництва, маркетингу і підприємництва; вільно відповідає на запитання, чітко викладає матеріал, використовуючи наукову термінологію та реалізуючи міждисциплінарні зв'язки; самостійно аналізує і розкриває закономірності управлінської діяльності; наводить приклади, що ґрунтуються на власних спостереженнях; оцінює управлінські об'єкти та економічні явища; виявляє і обґрутує причинно-наслідкові зв'язки; уміє виокремити проблему і визначити шляхи її розв'язання; ознайомлений з рекомендованою літературою; вільно розв'язує управлінські задачі різного рівня складності, робить самостійні обґрутовані висновки; аргументовано використовує знання у нестандартних ситуаціях.</p>
171-189	B		<p>Абітурієнт вільно відтворює навчальний матеріал та відповідає на поставлені запитання, допускаючи незначні помилки у формулюванні наукових термінів чи при поясненні окремих фактів; з допомогою викладача встановлює причинно-наслідкові зв'язки; здійснює порівняльну характеристику управлінських об'єктів та економічних явищ; розв'язує стандартні пізнавальні завдання; виправляє власні помилки; самостійно розв'язує типові управлінські задачі; робить нечітко сформульовані висновки; опрацював рекомендовану літературу.</p>
150-170	C		<p>Абітурієнт самостійно відтворює навчальний матеріал; відповідає на поставлені запитання, допускаючи у відповідях неточності; порівнює управлінські об'єкти та економічні явища, встановлює відмінності між ними; виправляє допущені помилки; розв'язує типові управлінські задачі, користуючись алгоритмом; робить</p>

1	2	3
		неповні висновки; опрацював рекомендовану літературу; нечітко формулює висновки.
131-149	D	Абітурієнт самостійно, але неповно відтворює навчальний матеріал, частково дотримується логіки його викладу; відповідає на окремі запитання; загалом правильно вживає і терміни; допускає помилки у відповідях та термінології; розв'язує прості типові управлінські задачі; ознайомлений з основною літературою, знає частину програмного теоретичного матеріалу, але не може застосувати його на практиці.
124-130	E	Абітурієнт відтворює незначну частину навчального матеріалу, дає визначення окремих понять менеджменту, маркетингу і підприємництва, дає неповну характеристику загальних ознак управлінських об'єктів; у відповідях може допускати помилки; неправильно трактує окремі положення, допускаючи помилки у термінології; наводить приклади, що ґрунтуються на матеріалі підручника.
0-123	F	Абітурієнт відтворює дуже малу частину навчального матеріалу, дає визначення окремих понять менеджменту, маркетингу і підприємництва, дає неповну характеристику загальних ознак управлінських об'єктів та економічних явищ; у відповідях допускає суттєві помилки, не має достатніх теоретичних знань та практичних умінь; не ознайомлений або мало опрацював рекомендованої літератури.